



## Управление материально-техническим снабжением

Мы предлагаем Вам решение, которое в короткие сроки позволит достичь значительной экономии финансовых и материально-технических ресурсов за счет оптимизации управления снабжением предприятия.

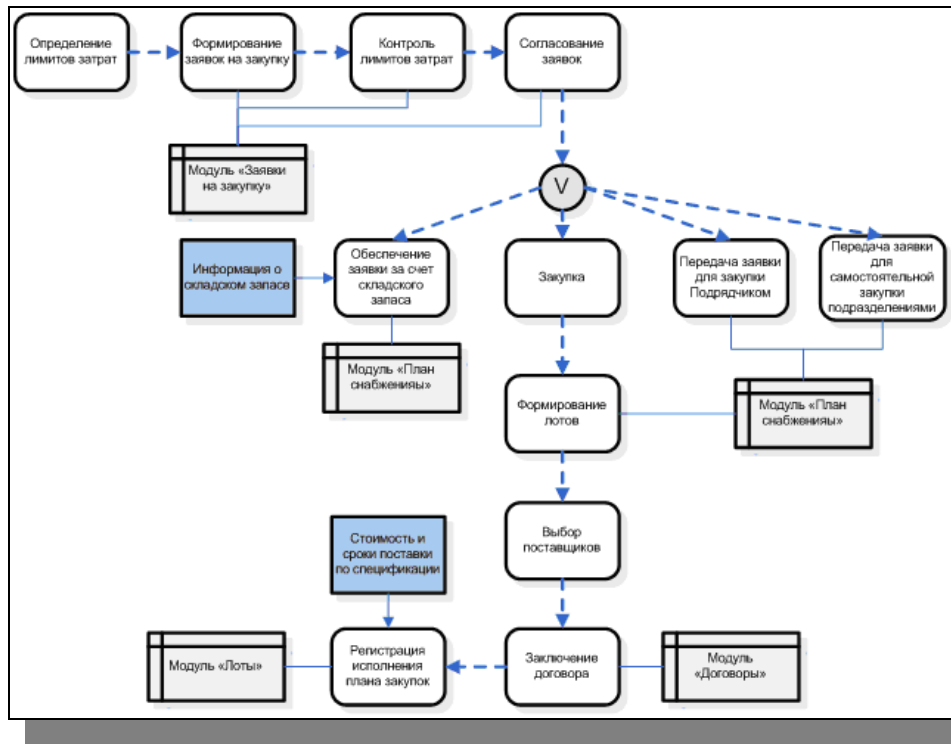
Практика показывает, что в снабжении скрыто до 70% возможностей увеличения прибыли предприятия за счет сокращения издержек. Но для реализации этих возможностей нужны специальные инструменты.

Компания Геликон Про подготовила специальное быстроокупаемое решение, созданное на базе ERP-системы Капитал CSE, которое позволяет с минимальными затратами и максимальной эффективностью значительно сократить издержки в снабжении.

## Решение охватывает основные задачи управления снабжением.

В рамках проекта будет проведена комплексная автоматизация основных бизнес-процессов материально-технического снабжения предприятия.

Основные бизнес-процессы отражены на схеме управления снабжением.



В рамках проекта будут автоматизированы следующие основные бизнес-процессы материально-технического снабжения (МТС):

### 1. Формирование заявок подразделениями.

#### 1.1. Регистрация заявок.

Сотрудники подразделений Компании формируют заявки на обеспечение ТМЦ или услугами. Начальники подразделений подписывают заявки, подтверждая актуальность информации. Сводная заявка по Компании представляет собой перечень всех Заявок от подразделений.

#### 1.2. Контроль лимитов.

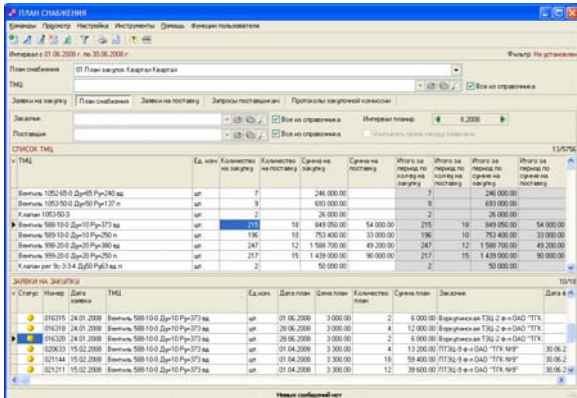
При регистрации заявок Система может осуществлять контроль сумм заявок по лимитам бюджета или бизнес-плана. В зависимости от регламента можно как блокировать внесение заявок при превышении сумм лимитов, так и выдавать предупреждение о превышении, чтобы специалисты могли принять решение самостоятельно.

#### 1.3. Согласование заявок.

Заявки на обеспечение ТМЦ проходят процедуру электронного согласования в профильном подразделении или отделе снабжения филиала.

Статус	Ссылка	№ заявки	Дата заявки	ТМЦ	Забронировано	Единица	Дата покупки	Цена план	Количество план	Цена факт	
✓		0021	22.07.2008	Служба радиотехники (США)ТМЦ-205	Уровень антенны	Высотостан	кг	29.08.2008	0,00	4	0,00
✓		0022	22.07.2008	Служба радиотехники (США)ТМЦ-221	Нерасчетная в виде, соединенная	чащеобразная, выгн	шт	29.08.2008	0,00	1	0,00
✓		0023	22.07.2008	Штук в МТ4.000			шт	29.08.2008	0,00	2	0,00
✓		0001	04.08.2008	Бюджет			кг	22.08.2008	22700,00	200	4 500 000,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	18.09.2008	0,00	300000	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	09.09.2008 в 3	0,00	7200	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	17.09.2008 в 11	0,00	7200	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	15.08.2008	0,00	30000	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	15.08.2008	0,00	30000	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	17.09.2008 в 11	0,00	7200	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Алюминиевая проволока 9,5 мм (ЛП)П1			кг	09.07.2008	0,00	30000	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Дисперсионное покрытие	Пуд дерево		кг/2	01.09.2008	0,00	252	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Конденсатор ПБС (пассивный)			кг	23.09.2008	0,00	0,2	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Конденсатор ПБС (пассивный)			кг	25.09.2008 в 4	0,00	0,045	0,00
✓		23.08.2008	23.08.2008	Конденсатор ПБС (пассивный)			кг	23.09.2008	0,00	0,2	0,00

## 2. Формирование плана закупок.



### 2.1. Определение источников обеспечения заявок.

Сотрудник управления логистики определяет, как будут исполняться заявки на обеспечение: обеспечение за счет складского запаса, закупка через управление, передача заявки для закупки подрядчиком, передача заявки для самостоятельной закупки подразделениями.

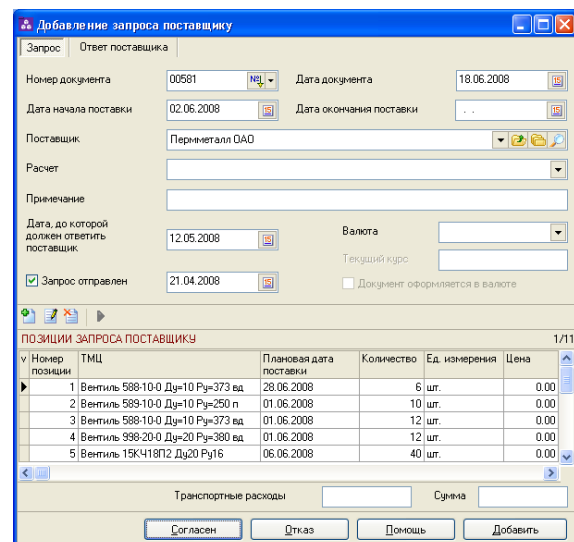
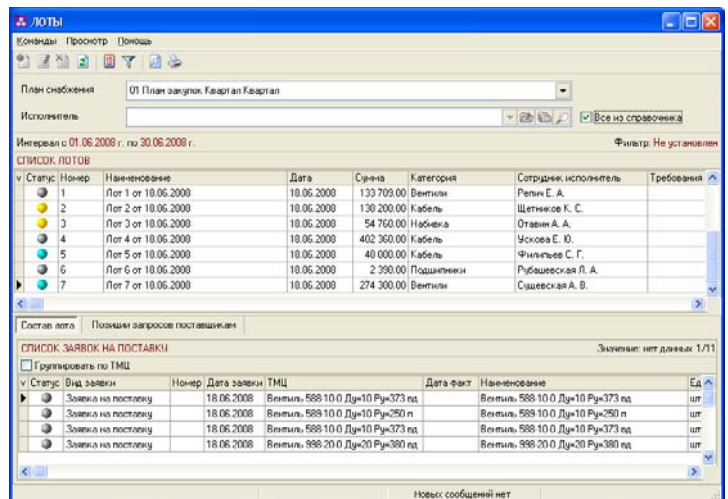
### 2.2. Формирование планов закупок.

Для принятых к исполнению заявок сотрудник управления логистики выполняет корректировку, задавая фактические параметры закупок.

## 3. Проведение закупочных процедур.

### 3.1. Формирование лотов.

На основе утвержденных заявок сотрудник управления формирует лоты. Сформированные лоты передаются в профильные подразделения или отделы снабжения филиалов для согласования. Сформированные и зарегистрированные лоты могут быть изменены только сотрудником управления (который сформировал данный лот). Корректировка лотов возможна при корректировке номенклатуры заявок на обеспечение.



### 3.2. Формирование запросов поставщикам

На основании лотов создаются запросы поставщикам для проведения конкурсных процедур.

### 3.3. Отправка запросов.

Запросы рассылаются потенциальным поставщикам. В системе фиксируется факт отправки.

### 3.4. Регистрация ответов поставщиков для анализа.

После поступления ответов от поставщиков сотрудник управления вносит ответы и проводит анализ для того, чтобы определить выигравшего поставщика.

### 3.5. Выбор поставщиков.

Для регистрации выигравшего поставщика сотрудник управления формирует протокол, в котором указывает лучшие результаты. На основании протокола для лотов определяются итоговые цены закупки.

## 4. Заключение договоров с поставщиками.

### 4.1. Регистрация договоров.

После выбора поставщика в системе регистрируется договор со всеми необходимыми атрибутами, графиками оплат и поставок.

### 4.2. Создание спецификаций.

После регистрации договора поставки в Системе требуется зарегистрировать спецификацию, в которую попадают все ТМЦ по соответствующему лоту. Автоматически переносятся все позиции из соответствующего лота.

№	Дата регистрации	Основной контракт	Уровень	Сумма	№ дог. контрагента
20/134/2008	12.03.2008	Елена ООО	УрайМеталл	15 600.00	
20/135/2008	13.03.2008	Металлообработка ООО	УрайМеталл	18 900.00	
20/136/2008	13.03.2008	Металл ООО	УрайМеталл	20 000.00	08/992018
20/137/2008	13.03.2008	Вентиль ООО	УрайМеталл	560 000.00	
20/138/2008	13.03.2008	Сварка ООО	УрайМеталл	660 000.00	
20/139/2008	13.03.2008	Проборудование ООО	УрайМеталл	19 500.00	4.02
20/140/2008	13.03.2008	Топливо транс ОАО	УрайМеталл	17 000.00	
20/141/2008	13.03.2008	Прокатчасти ЗАО	УрайМеталл	34 800.00	
20/142/2008	14.03.2008	Транспортштраф ООО	УрайМеталл	29 700.00	46
20/143/2008	14.03.2008	Автоштрафы ООО	УрайМеталл	45 900.00	51
20/144/2008	14.03.2008	Ульяновка ООО	УрайМеталл	19 200.00	12
20/145/2008	14.03.2008	Ирмень ООО	УрайМеталл	546 000.00	
20/146/2008	14.03.2008	Железобетон ООО	УрайМеталл	34 750.00	
20/147/2008	14.03.2008	Радиус ООО	УрайМеталл	87 000.00	
20/148/2008	14.03.2008	Черный металл ООО	УрайМеталл	75 600.00	12/03/01
20/149/2008	14.03.2008	Урал ООО	УрайМеталл	12 000.00	
20/150/2008	14.03.2008	Сибирь ООО	УрайМеталл	65 400.00	
20/151/2008	14.03.2008	Транспортлик ООО	УрайМеталл	97 300.00	

## 5. Исполнение плана закупок.

### 5.1. Регистрация исполненных заявок.

Регистрация выполнения заявок может осуществляться как вручную (проставкой статуса), так и в автоматическом режиме (указывая соответствующую позицию ТМЦ приходной накладной).

**Книга регистрации лотов**  
за период с 01.01.2009 по 31.12.2009

№ лота	Дата	Категория	Пл. сум.
1	2	3	
0052	24.04.2009	Химические реагенты	
0053	28.04.2009	Велосипеды	
0054	29.04.2009	Инструмент и материалы для ремонта	
0055	29.04.2009	Химические реагенты	13
0057	29.04.2009	Инструмент и материалы для ремонта	
0058	29.04.2009	Инструмент и материалы для ремонта	

**Список заявок на закупку**

№ заявки	ТМЦ	Наименование	Ед. изм.	Заказчик	Объект	Закупающий сотрудник
<b>Администрация</b>						
<b>03.02.01.01 Материалы</b>						
0001	Брус	Брус	м³	Администрация	Гостевой домик	
<b>Итого по Администрации</b>						
<b>Местный бюджет</b>						
<b>05 Резерв</b>						
0025	Велокомпьютер CATEYE	Велокомпьютер CATEYE	шт	Сборочный цех	Без аналитики	
<b>Итого по 05 Резерв</b>						
<b>Итого по Местный бюджет</b>						
<b>ИТОГО</b>						

### 5.2. Анализ выполнения плана закупок.

Для анализа выполнения формируются аналитические отчеты.

**Все подразделения смогут начать работу в системе уже через 3 месяца.**

Срок внедрения составляет 3 месяца. Такая скорость внедрения обеспечивается за счет использования специальной технологии внедрения, разработанной специалистами компании.

Специалистами компании разработан план внедрения, который включает в себя следующие этапы и задачи:

Наименование работ	Длительность, рабочие дни
<b>Этап 1: Обследование</b> * Организационные работы * Выполнение обследования и доработка технического задания	10 дней
<b>Этап 2: Внедрение</b> * Развертывание системы Капитал CSE * Внедрение контура «Управление снабжением» * Внедрение модуля «Договоры» * Внедрение модуля «Инвентаризация» * Проведение обучения пользователей	24 дня
<b>Этап 3: Опытная эксплуатация</b> * Проведение опытной эксплуатации в одном из подразделений * Подключение к системе остальных подразделений * Передача системы в промышленную эксплуатацию	29 дней

Таким образом, согласно предлагаемым срокам, все задействованные подразделения предприятия смогут начать работу в системе через **63 рабочих дня (3 месяца)**.

**Стоимость программного обеспечения в рамках решения ниже на 20%.**

Стоимость лицензий на компоненты данного решения снижена по сравнению с покупкой лицензий по отдельности. Это позволяет сэкономить до 10% от стоимости проекта.

Стоимость функциональных лицензий на компоненты системы Капитал CSE, которые необходимы для реализации Проекта.

№ п/п	Наименование контура	Стоимость, руб.
1	Общесистемные компоненты	41 500
2	Контур «Управление снабжением»	92 200
3	Контур «Управление договорной деятельностью»	92 200
4	Модуль «Инвентаризация»	15 600
<b>ИТОГО</b>		<b>241 500</b>

Стоимость одной клиентской лицензии системы составляет 8 600 руб. за одно рабочее место. Первоначально автоматизация процессов управления снабжением ориентировочно потребует автоматизацию 20 рабочих мест. Исходя из этого, затраты на приобретение клиентских лицензий составят 172 000.00 руб.

**Скидка на программное обеспечение в рамках решения «Управление материально-техническим снабжением» составляет 20%.**

С учетом скидки стоимость функциональных лицензий составляет **193 200.00 руб.**

С учетом скидки стоимость клиентских лицензий составляет **137 600.00 руб.**



**Стоимость проекта фиксированная.**

Стоимость определена заранее и не меняется в течение всего процесса внедрения.

Стоимость работ по внедрению системы Капитал CSE рассчитывается на основании трудоемкости Проекта. Трудоемкость определяется исходя из опыта реализации проектов, существующих методик и регламентов Исполнителя, а также представленной Заказчиком информации и требований к системе, результатов обследования автоматизируемых бизнес-процессов предприятия Заказчика.

Наименование работ	Стоимость, руб.
Этап 1: Обследование * Организационные работы * Выполнение обследования и доработка технического задания	72 000
Этап 2: Внедрение * Развертывание системы Капитал CSE * Внедрение контура «Управление снабжением» * Внедрение модуля «Договоры» * Внедрение модуля «Инвентаризация» * Проведение обучения пользователей	464 400
Этап 3: Опытная эксплуатация * Проведение опытной эксплуатации системы в одном из подразделений * Доработка по результатам опытной эксплуатации * Подключение к системе остальных подразделений * Передача системы в промышленную эксплуатацию	57 600
<b>ИТОГО</b>	<b>594 000</b>

Итоговая стоимость Проекта составляет:

№ п/п	Составляющая затрат	Стоимость, руб.
1	Функциональные лицензии, со скидкой 20%	193 200
2	Клиентские лицензии, со скидкой 20%	137 600
3	Работы по внедрению	594 000
<b>ИТОГО</b>		<b>924 800</b>

**Окупаемость в короткие сроки.**

Решение окупится после первой заявочной компании.

Как показывает практика и подтверждают известные теоретики (Робин Гудфеллоу (Robin Goodfellow), Дональд Уотерс (Donald Waters), Гаврилов Д.А., Питеркин С.В. и др.) в результате внедрения ERP-системы в части управления снабжением происходит

- снижение уровня запасов от 16 до 30%;
- снижение затрат на закупку от 7 до 20%.

Поэтому срок окупаемости данного Проекта может составить 3-6 месяцев. Дальнейшая эксплуатация информационной системы принесет предприятию еще более значительную экономию материальных и финансовых ресурсов.

## Быстрокупаемое решение Управление материально-техническим снабжением

Решение по созданию информационной системы управления материально-техническим снабжением, обеспечивающее взаимодействие централизованной службы МТС со структурными подразделениями Предприятия, имеет следующие преимущества:

### **1. Решение охватывает основные задачи управления снабжением.**

В рамках проекта будет проведена комплексная автоматизация основных бизнес-процессов материально-технического снабжения предприятия.

### **2. Все подразделения смогут начать работу в системе уже через 3 месяца.**

Срок внедрения составляет 3 месяца. Такая скорость внедрения обеспечивается за счет использования специальной технологии внедрения, разработанной специалистами компании.

### **3. Стоимость программного обеспечения в рамках решения ниже на 20%.**

Стоимость лицензий на компоненты данного решения снижена по сравнению с покупкой лицензий по отдельности. Это позволяет сэкономить до 10% от стоимости проекта.

### **4. Стоимость проекта фиксированная.**

Стоимость определена заранее и не меняется в течение всего процесса внедрения.

### **5. Окупаемость в короткие сроки.**

Решение окупится после первой заявочной компании.

Автоматизация процесса управления снабжением даст Вашей компании полноценный инструмент планирования, реализации и контроля закупочной деятельности. Данное решение позволит существенно оптимизировать складские запасы и повысить эффективность проведения закупочных процедур и использования финансовых средств.

*Свяжитесь с нами любым удобным для Вас способом.  
Мы оперативно предоставим расширенную информацию  
по данному решению.*

ЗАО «Геликон Про»  
614017, г. Пермь, ул. Лебедева 25Б  
тел.: +7 (342) 261-84-64, 261-85-99, 261-86-69  
email: [info@gelicon.biz](mailto:info@gelicon.biz)  
[www.gelicon.biz](http://www.gelicon.biz)



[www.capitalcse.ru](http://www.capitalcse.ru)

